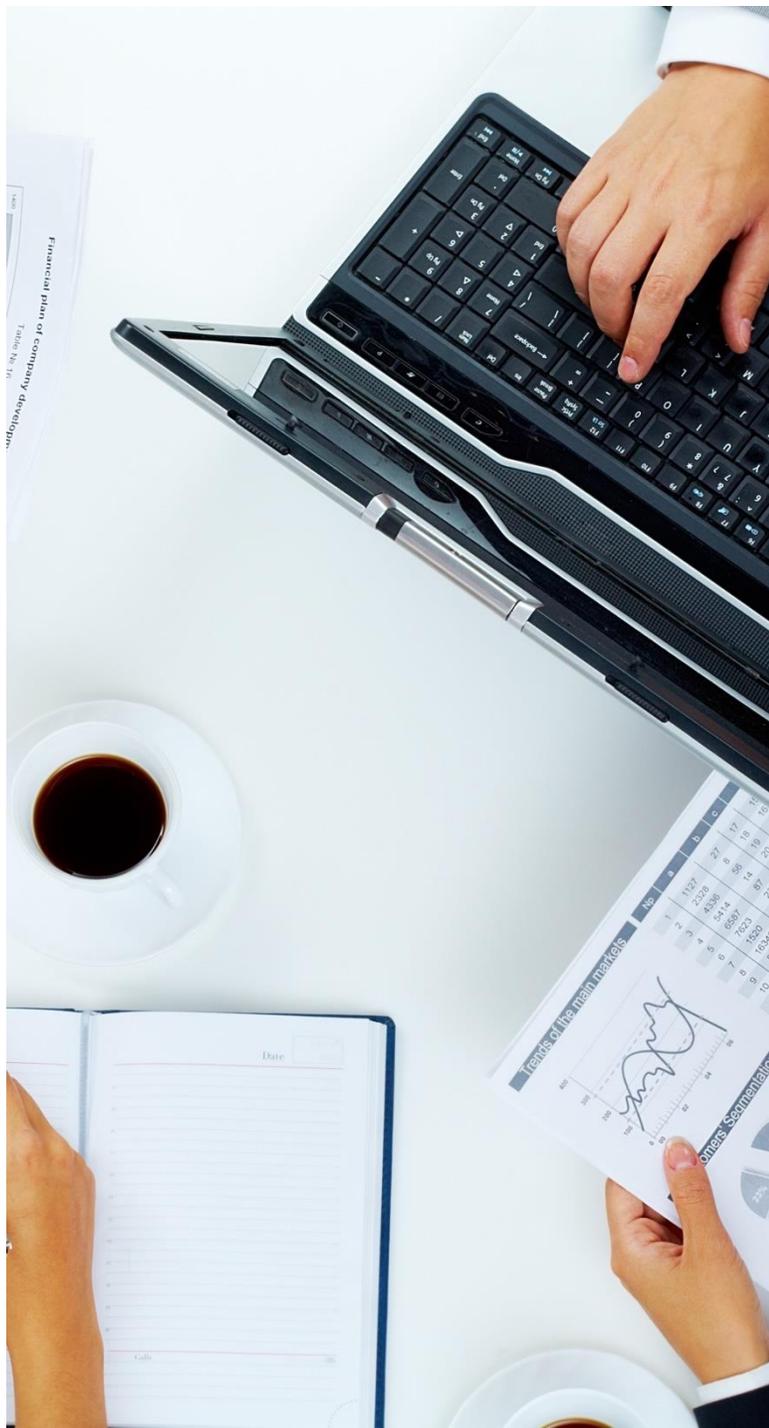


The background of the slide is a night-time aerial view of a city with illuminated buildings. A large, glowing blue digital graphic, resembling a stylized cloud or a network path, is overlaid on the cityscape. A semi-transparent blue rectangular box is positioned in the lower right quadrant of the image, containing the title and subtitle text.

HABILITAÇÃO DE PROVEDORES NA PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE CLOUD

Agya Corporation
Outubro 2020

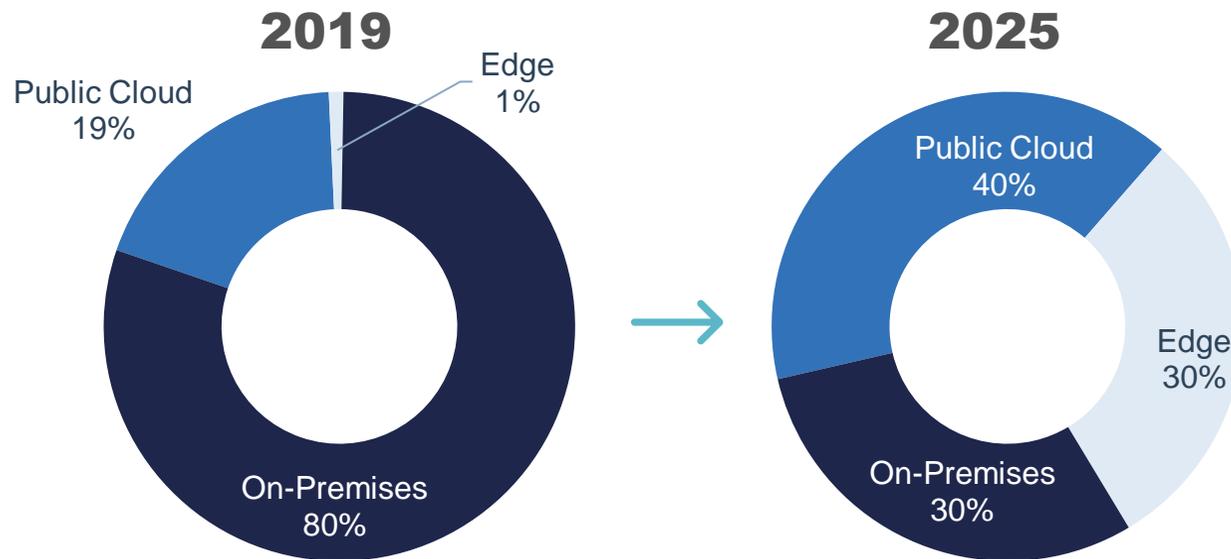
AGENDA



- A Oportunidade de Mercado
- Como Podemos Ajudar – Sumário
- Consultoria Mercadológica
- Ferramentas de Orquestração de Cloud
- Virtual Workspaces
- Ferramentas de Orquestração de Recuperação de Desastres
- Ferramentas de Inteligência Artificial
- Design de Infraestrutura Tecnológica
- Operações Iniciais

A OPORTUNIDADE DE MERCADO

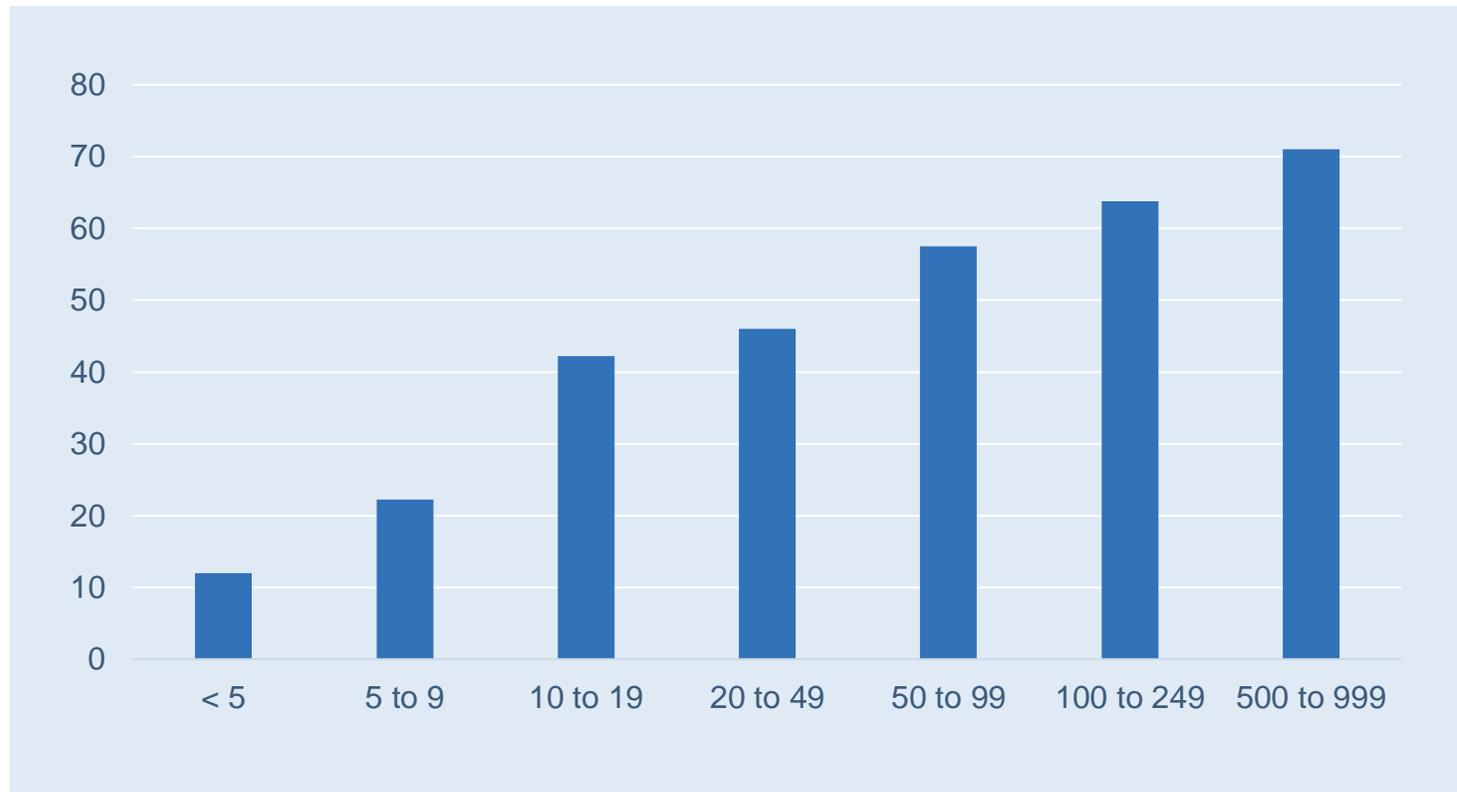
BILHÕES DE DÓLARES TROCANDO DE MÃOS



- De acordo com Gartner, entre 2019 e 2025, grande parte dos workloads de tecnologia da informação que hoje correm em datacenters corporativos, migrarão para a public cloud e edge cloud.
- Esse movimento pode representar uma mudança de bilhões de dólares de consumo de equipamentos, software e serviços de TI para provedores de serviços de cloud.

PMEs MIGRANDO PARA A CLOUD

SMBS of all sizes report increasing investment in cloud and hosted Solution as Alternatives to on-premise



Please Indicate your level of agreement with each of the following. We are increasingly investing in “cloud” or “hosted” solutions as alternatives to technology we own and have on premises

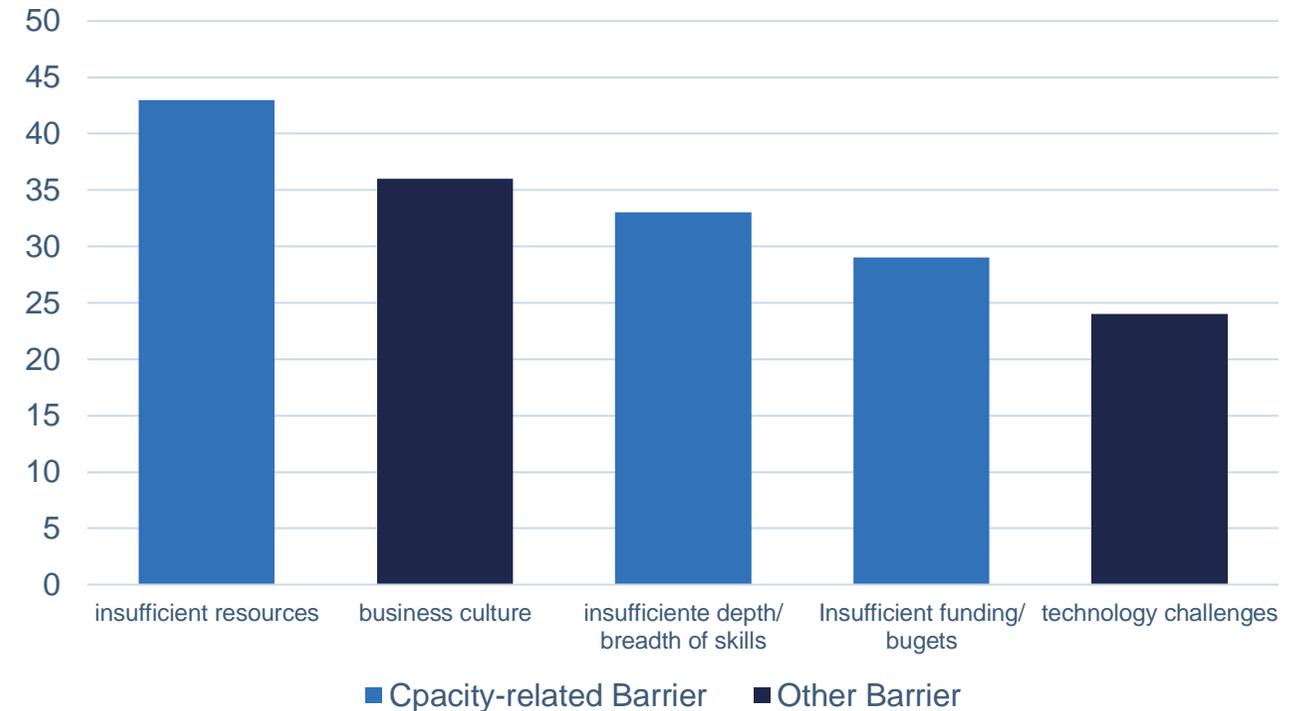
- De acordo com IDC, companhias a partir de 20 empregados tem uma forte tendência de migração para serviços de TI no modelo hosting ou cloud.

CIOs NECESSITAM AJUDA



CIOs Worry IT does not have capacity to meet firm objectives

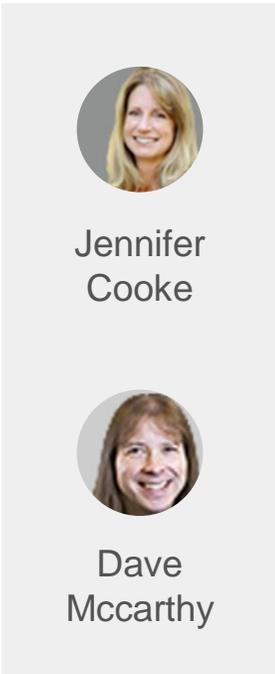
Top five barriers to business objectives cited by MSE CIOs



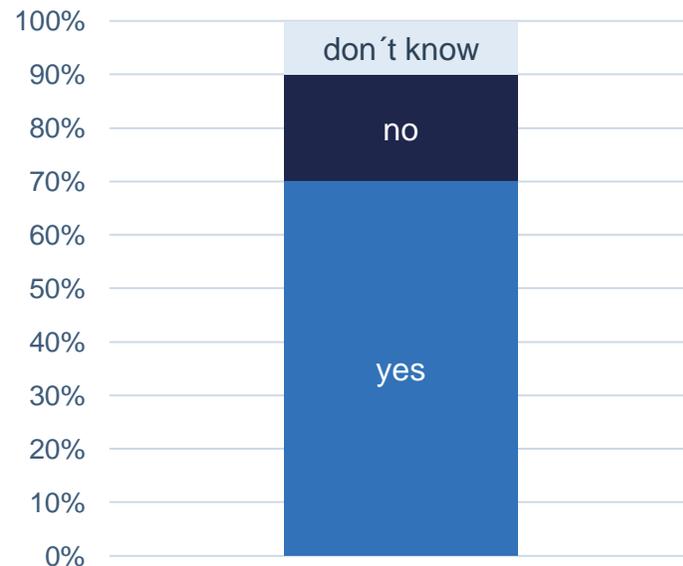
- Isso acontece porque CIOs não tem recursos disponíveis para atingir objetivos operacionais e transformação digital.

A EDGE CLOUD É UMA REALIDADE

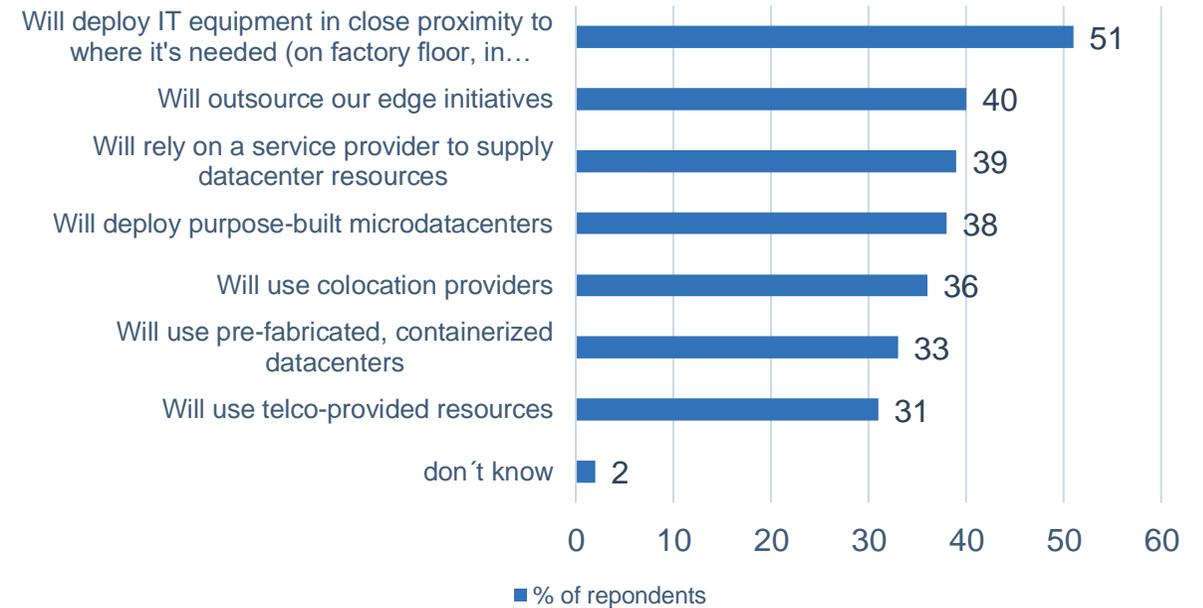
How are IT services expanding at the edge?



Is your organization planning to deploy more IT services at the edge?



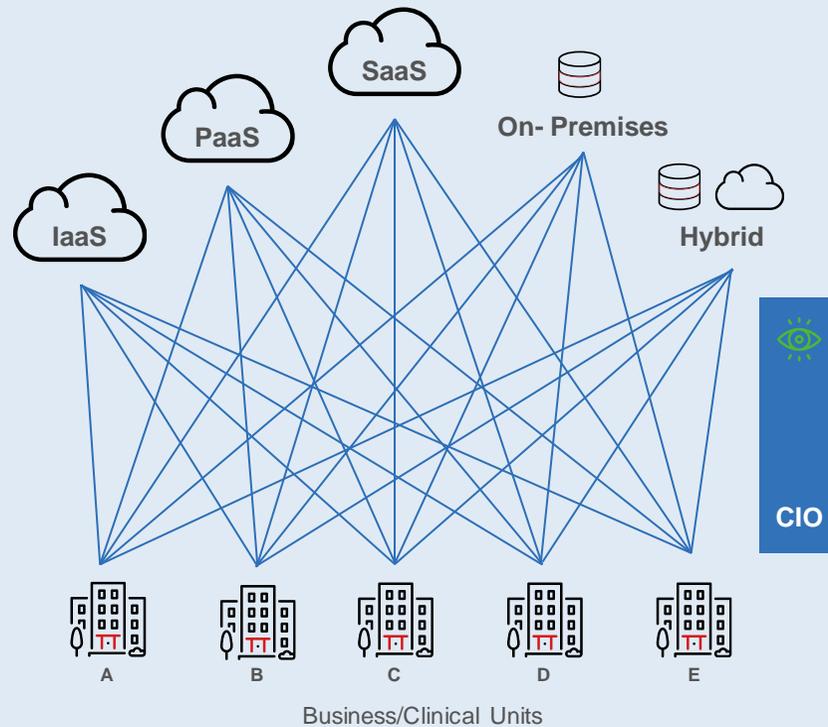
How do you plan to deploy IT services at the edge?



- Latência, soberania dos dados, segurança, e customização são alguns dos fatores que estão levando organizações a implementar seus recursos de TI “on the edge”.

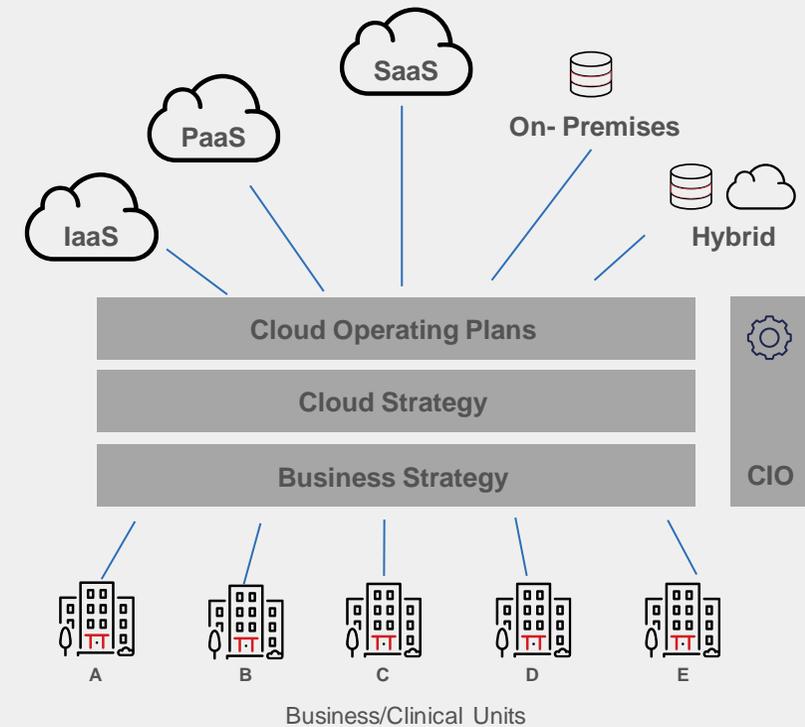
FALTA DE ESTRATÉGIA DE MIGRAÇÃO A CLOUD SE TORNA PESADELO

CIO as Witness to cloud Implementation



Nightmare to support

CIO as Driver of Cloud Strategy

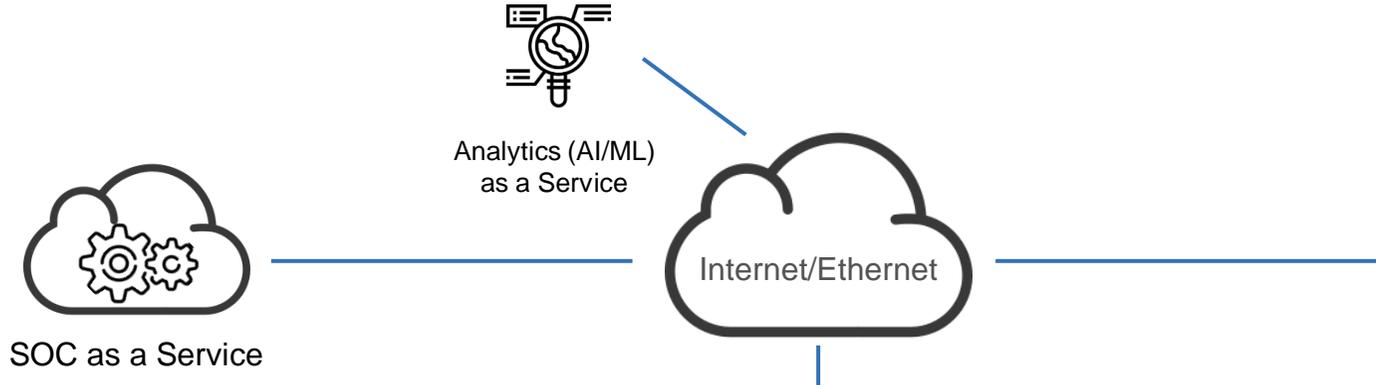


Model supported by Agya

A background image showing a close-up of a person's hands in a white shirt pointing at a document with charts and graphs on a desk. A white keyboard is visible in the foreground. A blue semi-transparent rectangle is overlaid on the right side of the image, containing the main title.

COMO PODEMOS AJUDAR

DEFINIÇÃO DE SOLUÇÕES INTEGRADAS



- Managers**
- Business UX
 - Governance
 - Financial Mgmt
 - Service Mgmt
 - Reporting
-
- IT Admins**
- Tech UX
 - Manage automated Tasks
-
- Developers**
- APIs
 - Coding
 - Testing

Single Hybrid Cloud Management Portal Unified Experience



Production Environment

Disaster Recovery Environment



Processes

People

Tools

CONSULTORIA MERCADOLÓGICA

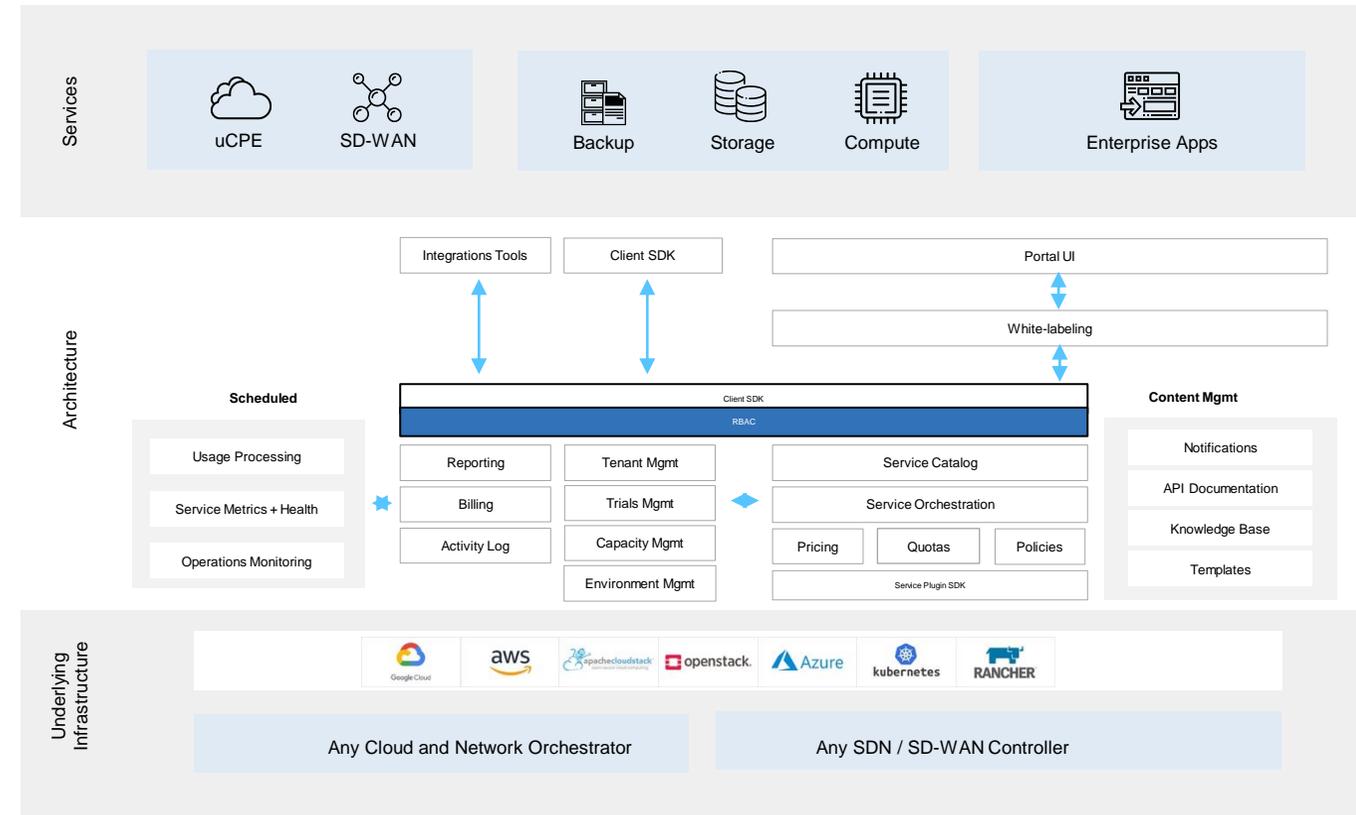


- Suporte para definição de catalogo de produtos
- Desenvolvimento de produtos
 - Qual o mercado? Qual a necessidade de mercado?
 - Portfolio para suprir necessidades de mercado
 - Plano de Negócios
 - Modelos de Precificação
 - Posicionamento de mercado
 - Conteúdo / material de marketing
 - Treinamento de vendas

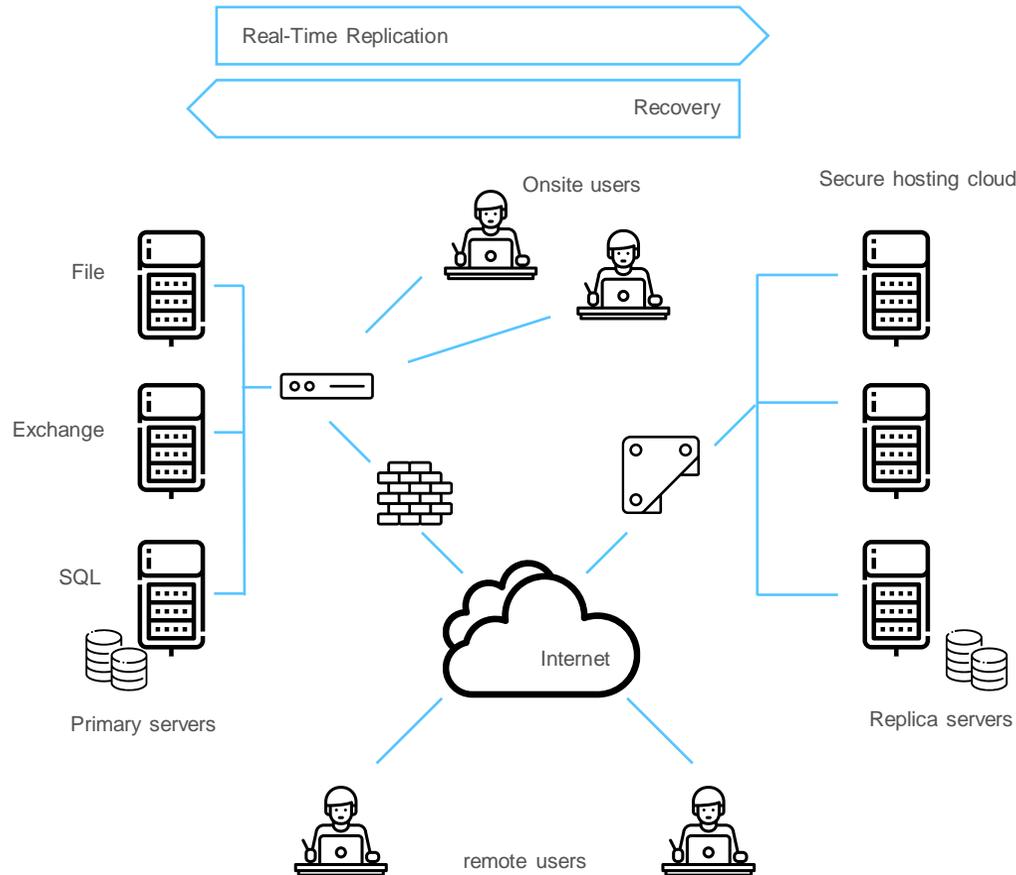
SOLUÇÃO ORQUESTRAÇÃO DE HYBRID / EDGE / MULTI-CLOUD



- Identity Management (integrado com O365, Google Apps, OKTA ou OpenID)
- Portal Master integra aplicações internas e SaaS em single sign on
- Orquestração Multi-Cloud permite portal único para gerenciamento de nuvens publicas, privadas, híbridas ou “edge”
- Orquestração de recursos nativos de cloud como Kubernetes Google GKE, Azure AKS e Amazon EKS
- Permite administração multi-nível de revendedores, sub-organizações, etc.
- Mede consumo e permite “charge back” interno



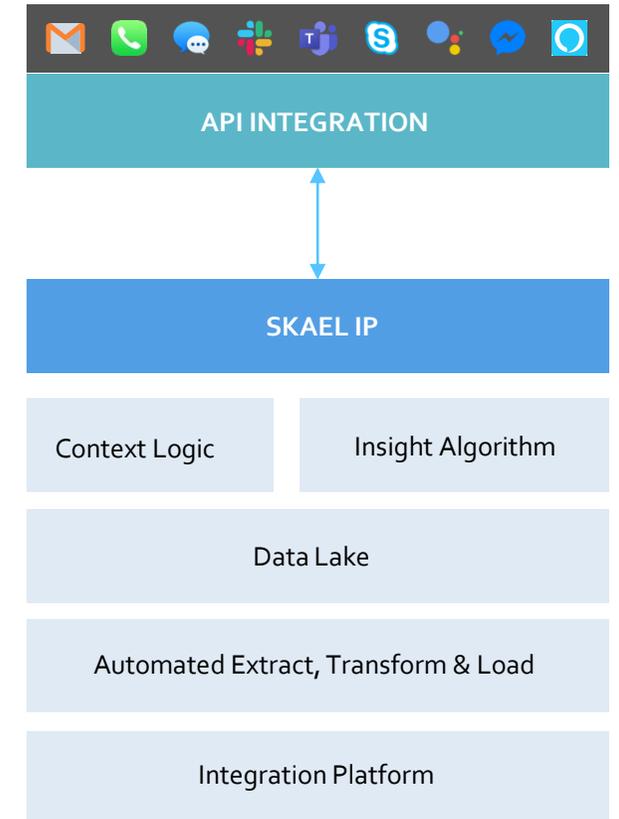
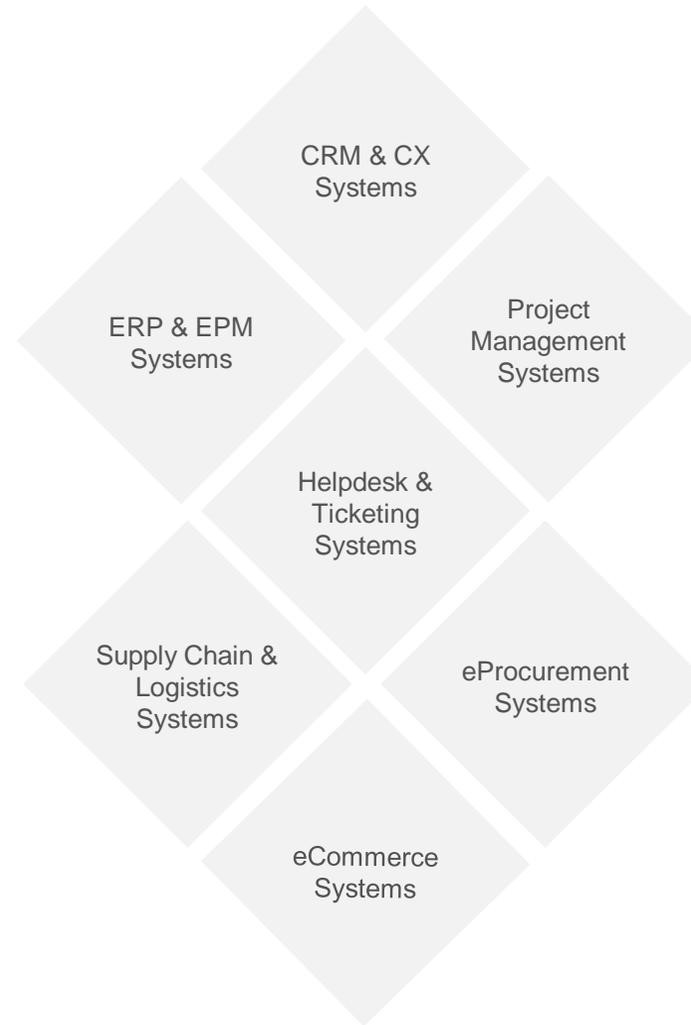
ORQUESTRAÇÃO DE RESILIÊNCIA DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO



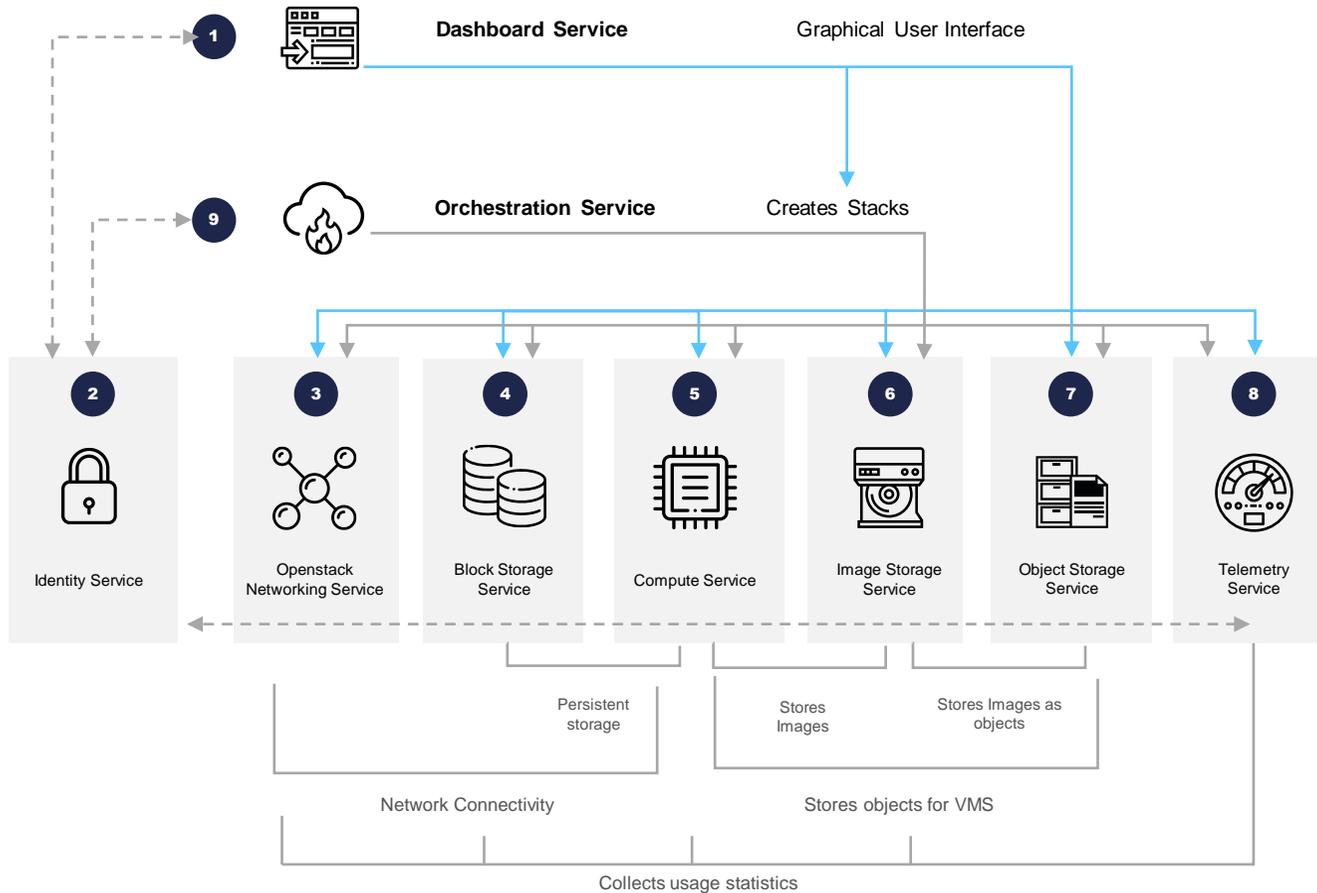
- Muito além de ativação de ambiente de recuperação de desastre.
- Permite orquestração de processos de negócios
- Completa visibilidade sobre métricas, compliance, sandbox
- Utiliza investimentos existentes. Solução orquestra aplicações como Veeam, Commvault, e diversas outras
- Automação de workflows
 - Do mais simples ao mais complexo
- Múltiplas Plataformas
 - Físico para virtual
 - Cloud para cloud
 - Qualquer hypervisor

FERRAMENTAS DE INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

- Empregado Virtual
- Substitui trabalho humano repetitivo
- Capacidade de integrar dados estruturados e não estruturados
- Inteligência contextual sem necessidade de processos de Extract, Transform, and Load (ETL)



DEFINIÇÃO DE INFRAESTRUTURA TECNOLÓGICA



- Design da arquitetura tecnológica:
 - Habilitar implementação de compute/storage
 - Incluir capacidades de Network Function Virtualization (NFV)
- Design de rede:
 - Design de rede de storage
 - Recomendações de escalabilidade de cloud
 - Recomendações de Alta-Disponibilidade (HA)
 - Recomendações de soluções de monitoração de cloud
 - Recomendações de upgrade de cloud

SUPOORTE A OPERAÇÕES DO DIA-A-DIA

- Suporte Pré-vendas
- Suporte Migrações / Implementações de Clientes
- Suporte a Operações do dia-a-dia de Clientes



A top-down photograph showing several hands of different skin tones and nail colors (yellow, pink, red) working together to assemble white puzzle pieces on a light-colored wooden table. The hands are positioned around the puzzle pieces, some holding them in place while others are reaching for new pieces.

DETALHAMENTO DAS SOLUÇÕES

A background image showing a group of people in a meeting. A man in a light blue shirt is speaking to a woman in a brown top and another man in a white shirt. They are seated around a wooden table with papers and glasses. In the background, there is a whiteboard with charts and a green plant.

CONSULTORIA MERCADOLÓGICA

MERCADO



- Suporte para definição de catálogo de produtos
- Pesquisas primária e secundária de mercado
- Elaboração de questionário e hipóteses
- Execução de pesquisa buscando definir a oportunidade de mercado

SEGMENTAÇÃO / PRODUTOS

- De posse dos dados das pesquisas, elaboramos uma avaliação para suprir respostas a perguntas, tais como:
 - Segmentação de mercado
 - Industrias
 - Tamanho clientes
 - Regionalização dos clientes
 - Portfolio para suprir necessidades de mercado
 - Definição do MVP (minimum viable product)
 - Definição de Roadmap



BUSINESS PLAN / PRECIFICAÇÃO



- Elaboração de Business Plan
 - Projeções financeiras
- Modelos de Precificação
 - Suporte para definição de custos
 - Modelagem de precificação

MARKETING / VENDAS

- Conteúdo material de marketing
 - Auxílio no desenvolvimento de conteúdo para website
 - Posicionamento de produtos
 - Material de marketing: brochuras, sales sheets, job aids, etc.
- Treinamento de vendas
 - Suporte no desenvolvimento do material de treinamento de vendas consultivas



ORQUESTRAÇÃO



Multi-Cloud



Hybrid Cloud



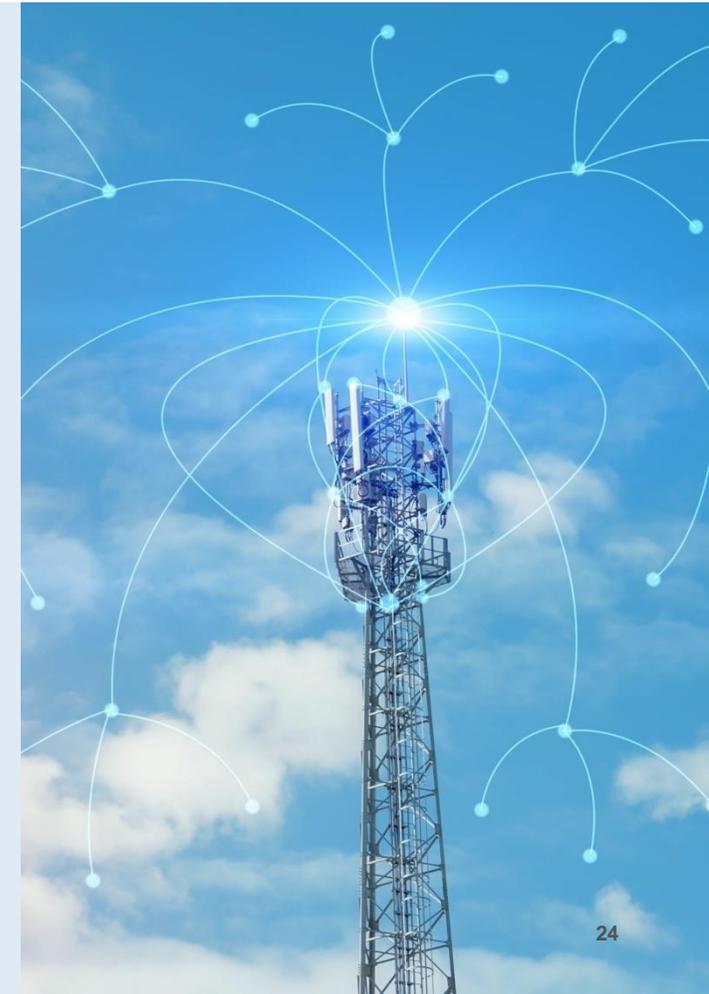
Private Cloud



Edge Cloud

SOLUÇÃO IDEAL PARA TELECOMUNICAÇÕES E PROVEDORES DE SERVIÇOS

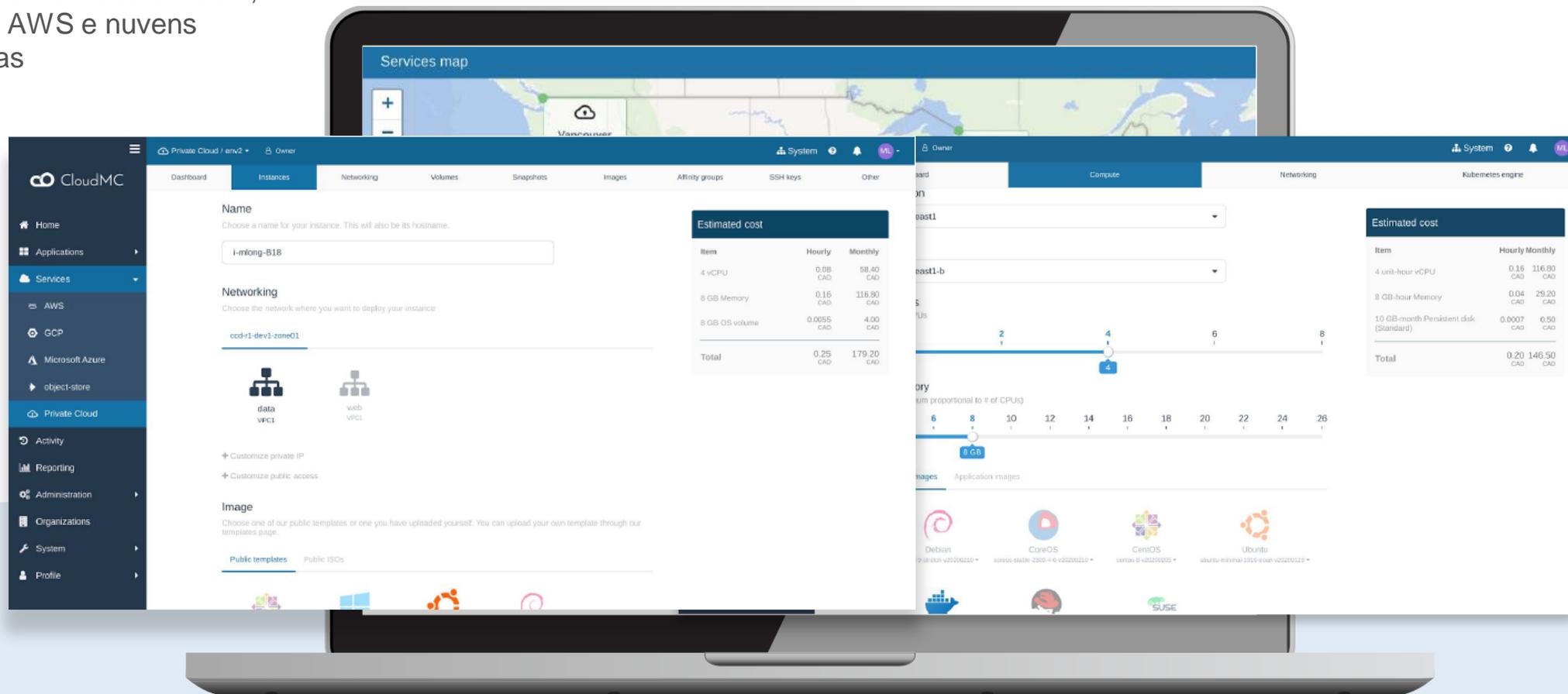
- Empresas de Telecomunicações e Provedores de Serviços que desejam prestar serviços de cloud tem opções de varias topologias.
- Cada uma dessas topologias com suas próprias interfaces, plataformas, desafios e peculiaridades
- Objetivo é simplificar entrega de serviços, operações do dia-a-dia e monetizar os serviços ao máximo
- Necessitam agilidade para aproveitar oportunidade única de mercado e manter custos baixos e sob controle
- Tentar integrar clouds diferentes é um desafio bastante interessante
- Se utilizarem public cloud computing não vão resolver o problema de todos os clientes
- Podem talvez utilizar soluções de nuvem hibrida para manter a soberania dos dados
- A solução está aqui



PAINEL ÚNICO DE MULTI-CLOUD

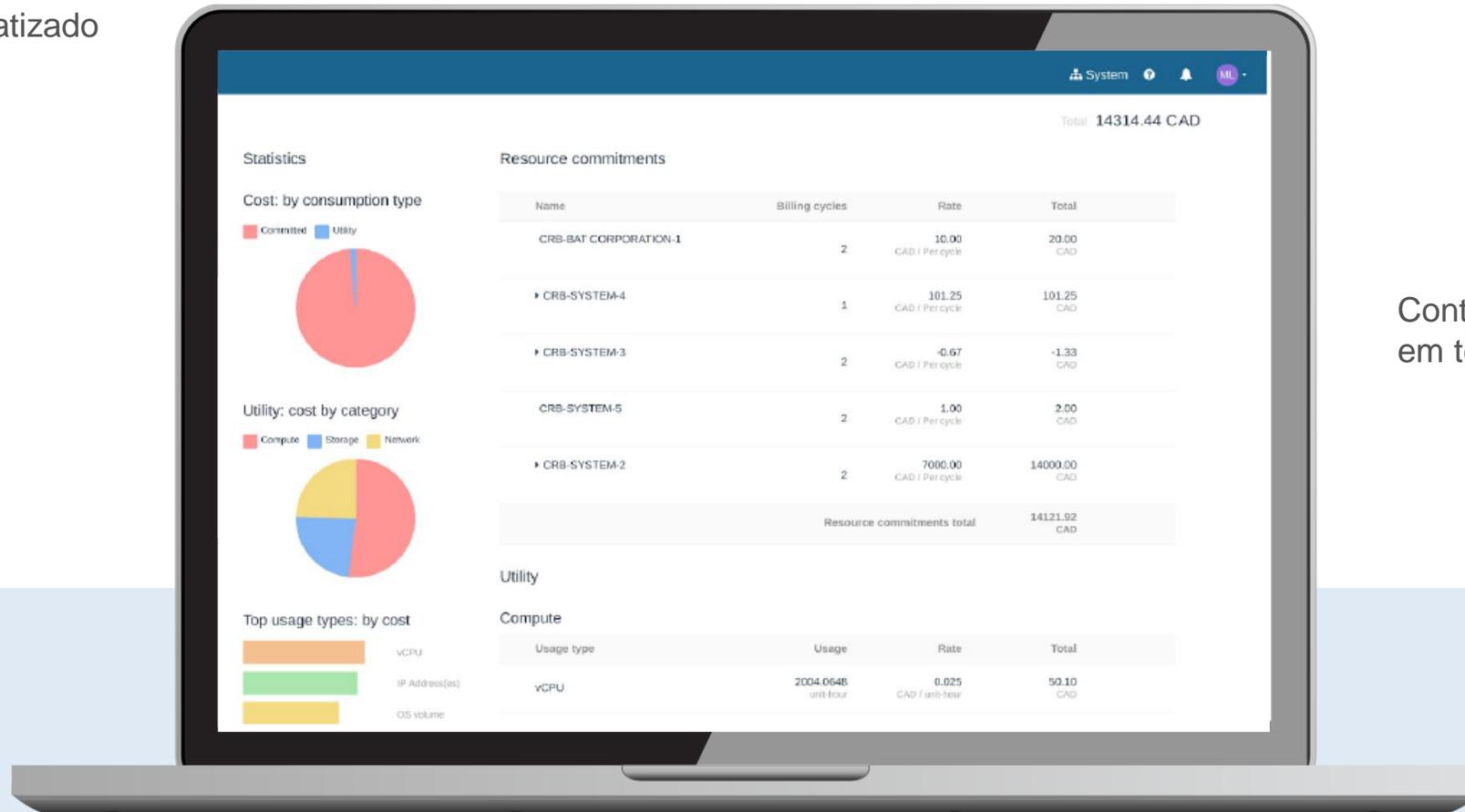
Ferramenta única para consumo de serviços de cloud nas nuvens de GCP, Azure, AWS e nuvens privadas

Auto serviço para: GCP, Azure, and AWS



BILHETAGEM

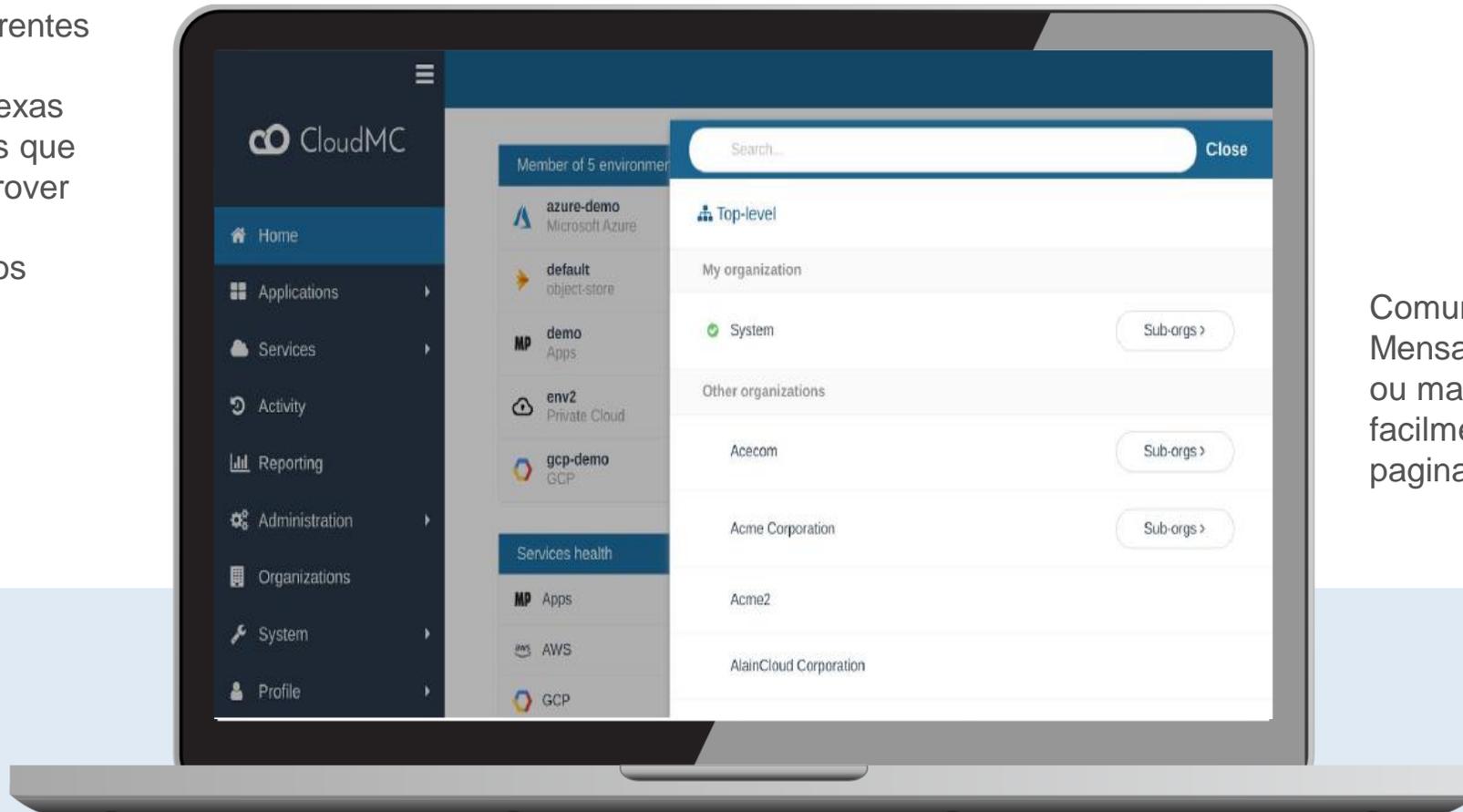
Medição e Bilhetagem. Para poder crescer, provedores de serviços necessitam de um processo automatizado de billing



Controle de atividades em tempo real

MULTI-NÍVEIS

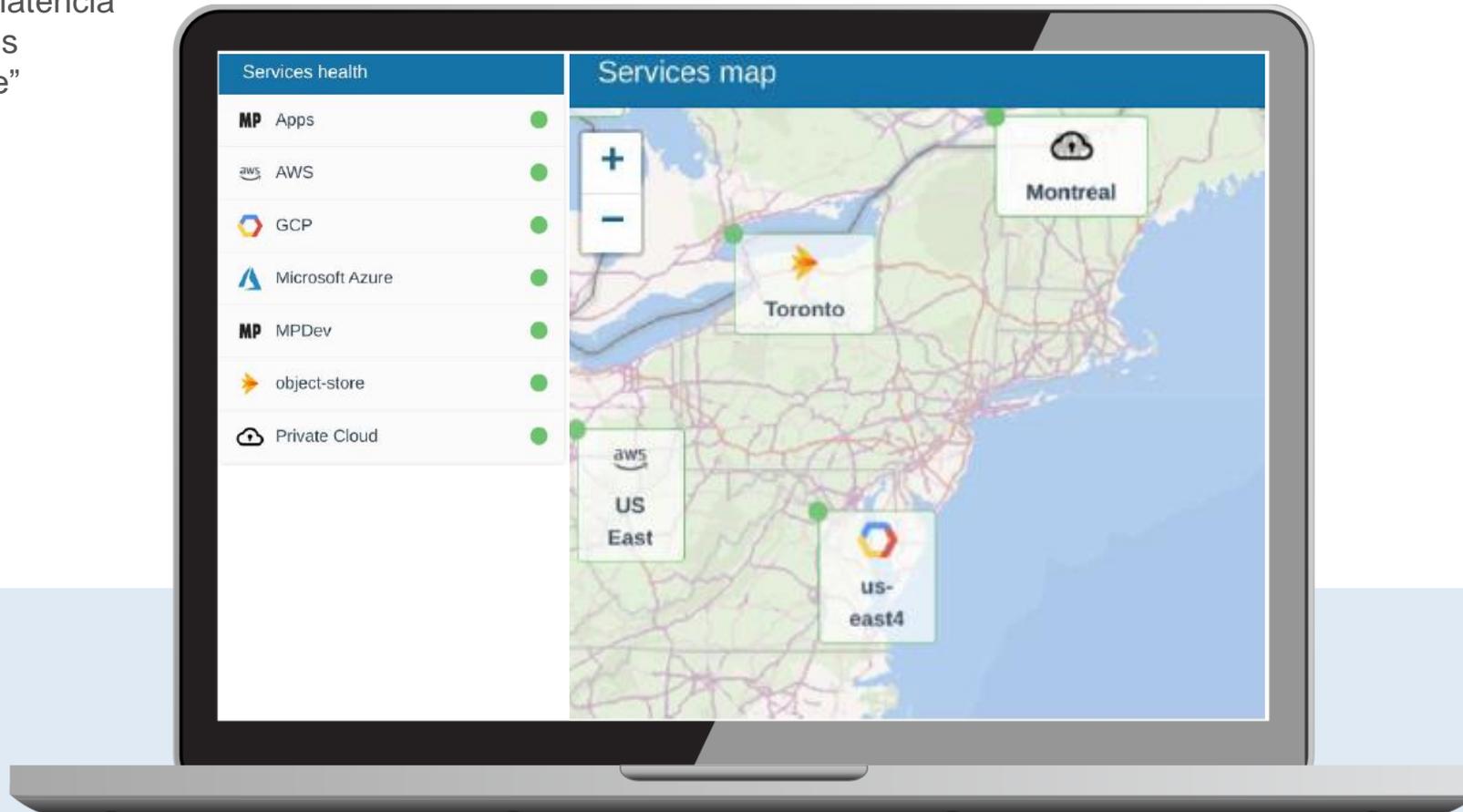
Multiníveis, multi-tenancy. Possibilidade de suportar um numero ilimitado de ambientes (com diferentes níveis de acesso), organizações complexas podem estar seguras que poderão crescer e prover serviços sem comprometimento dos controles



Comunicação com clientes. Mensagens de manutenção ou marketing podem ser facilmente distribuídas na pagina de acesso a solução

PRIVATE CLOUD

Nem tudo vai migrar pra nuvem publica. Processos com sensibilidade a latência vão correr em nuvens privadas ou no “edge”



COMPATIBILIDADE



Plataformas de Cloud



Plataformas Nativas de Cloud



Plataformas de Automação



A photograph of a laptop on a wooden desk. The laptop screen displays a virtual meeting with four participants. A large blue semi-transparent rectangle is overlaid on the right side of the screen, containing the text "VIRTUAL WORKSPACE".

VIRTUAL WORKSPACE

O QUE SÃO DESKTOPS VIRTUAIS?

Solução gerenciada de cloud capaz de entregar desktops virtuais Windows 10 ou simplesmente acesso remoto a computadores localizados nas oficinas do cliente



Quais os Problemas que Soluciona?



Alternativa a VPNs

Permite a usuários conectar a ambientes remotos sem necessidade de acesso a rede corporativa através de VPNs



Trabalho de Casa

Os dados e aplicações corporativas estarão sempre disponíveis independente da localização do usuário final



Recuperação de Desastres

Usados em conjunto com aplicações de DR permitem a usuários remotos conectar aos dados e aplicações corporativas sem necessidade de reconfiguração de rede local



Proteção de dados e Propriedade Intelectual

Garantem políticas de segurança e controle de dados que podem ser vistos, copiados, transferidos para fora do ambiente corporativo



Redução de Custos Operacionais

Eliminam necessidades de compras de novos equipamentos a cada três anos ao retirar o processamento dessas máquinas. Necessidade computacional passa a ser mínima.



M&A

Fusões e aquisições podem ser otimizadas pois os desktops virtuais permitem acesso Seguro aos recursos da organizações sem movimento de computadores e configurações de redes

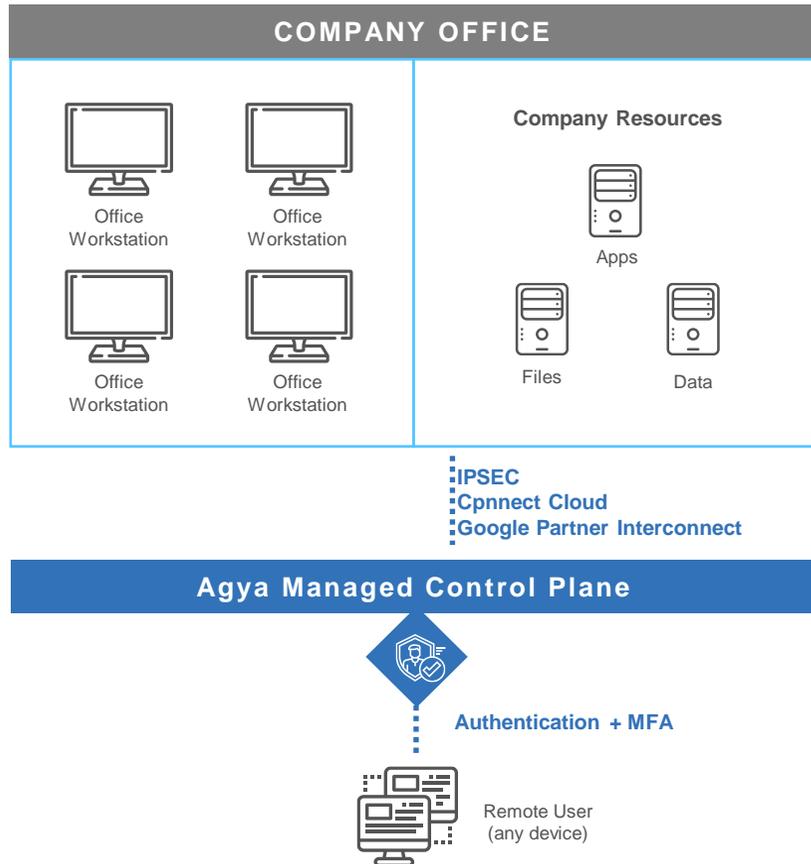


BYOD

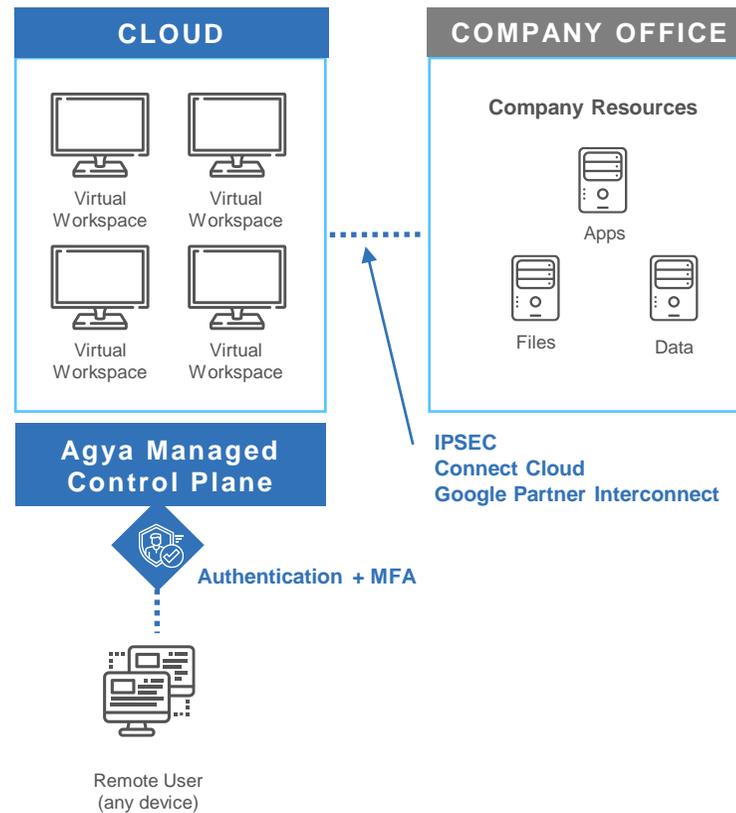
Qualquer computador/tablet/telefone conectado a internet pode acessar o desktop virtual

MODELOS DE ENTREGA DE SERVIÇOS

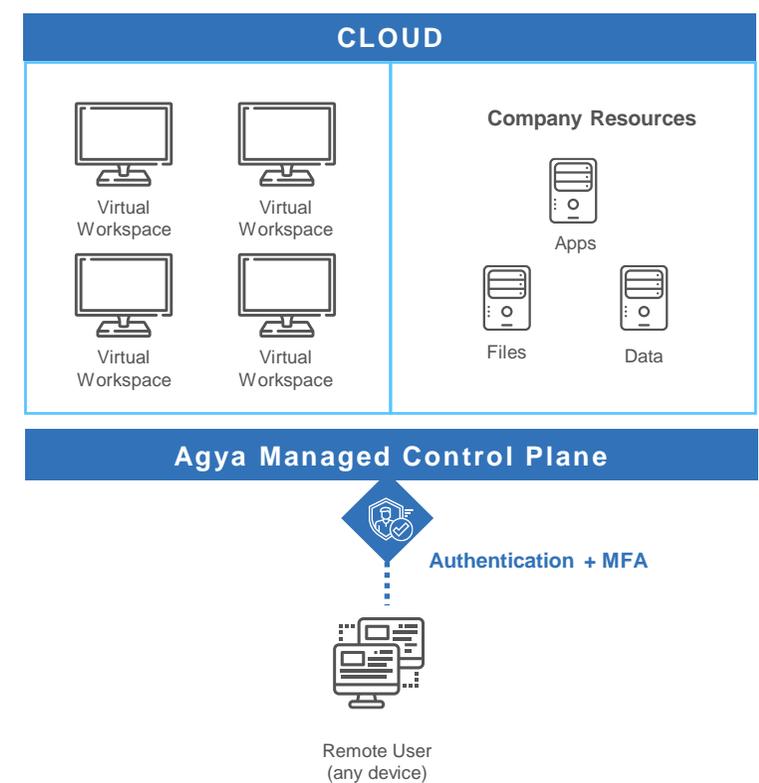
Remote Access to Company Office



Cloud – Hosted Virtual Workspaces



Cloud – Hosted Virtual Workspaces & IaaS



BENEFÍCIOS CHAVE DA SOLUÇÃO



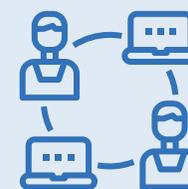
GERENCIADO FIM A FIM

Infraestrutura, provisionamento, licenças de sistema operacional e gerenciamento de imagens



OPÇÕES FLEXÍVEIS

Fácil suporte de clientes com necessidades de ambientes dedicados, com problemas de latência, com necessidades específicas de negócios ou clientes que necessitam uma solução rápida e barata sem muitas restrições



SUPORTA ACESSO REMOTO, VIRTUAL WORKSPACES OU AMBOS

Clientes podem iniciar com um modelo de acesso remoto e migrar para virtual Workspaces sem alteração na experiência do usuário

A digital globe with a network of glowing blue lines and nodes, set against a dark blue background. The globe is partially obscured by a large, semi-transparent blue rectangle that contains the title text.

ORQUESTRAÇÃO DE RESILIÊNCIA

PORQUE ORQUESTRAÇÃO DE RECUPERAÇÃO DE DESASTRES?



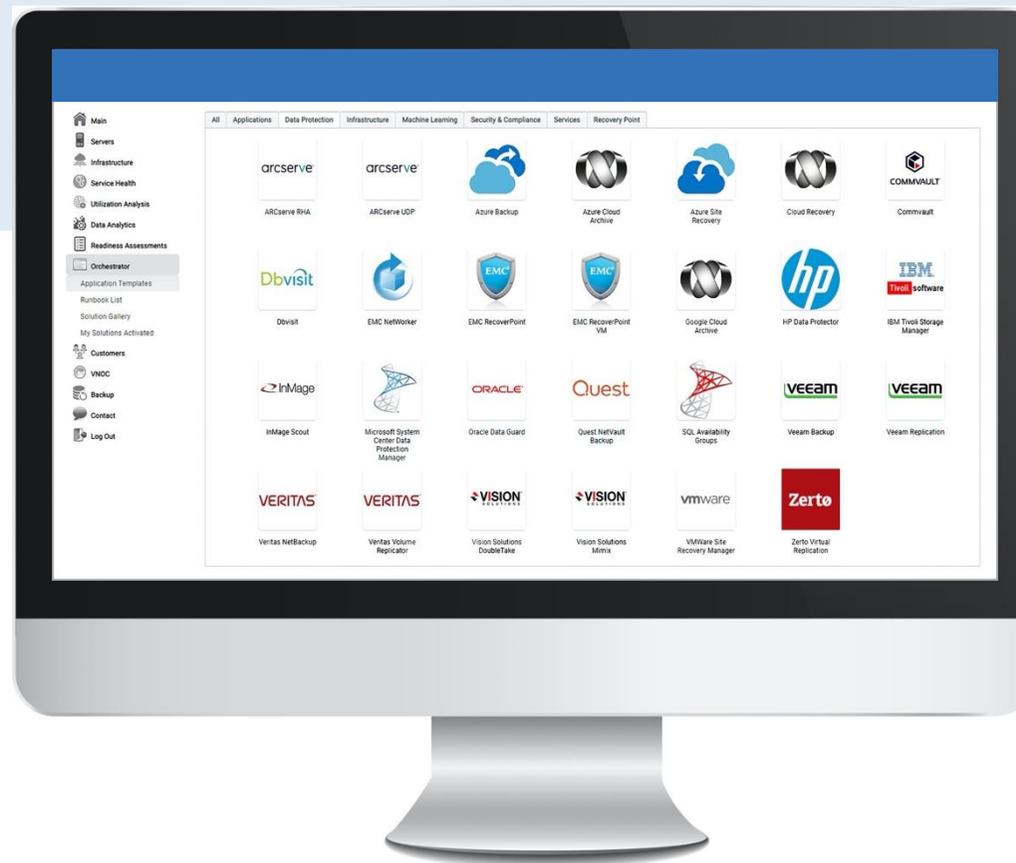
- Em geral, empresas tem dificuldades no desenvolvimento de soluções de recuperação de desastre.
- Poucas empresas efetivamente testam seus ambientes de DR e a possibilidade de recuperação. Quando o fazem, os processos são manuais e complicados, tomando vários dias para os processos de cambio para contingência e ainda mais complicado para retorno ao ambiente de produção
- Durante o estresse de uma falha no ambiente de produção, seja por uma infestação de vírus, ataque de ransomware, falha de hardware, falha humana, manutenção, corrupção de software, de dados, de aplicações, enchentes, fogo ou qualquer outro problema, o que menos interessa aos operadores de TI e ter processos complicados de cambio de produção a contingencia.
- A soluções de orquestração de DR da Agya facilitam esse processo
- Muito mais que ativação de servidores virtuais em um ambiente secundário, entregamos aplicações ativadas, com rede reconfigurada e usuários finais com acesso as aplicações como teriam em produção.

VISIBILIDADE



- **Dashboard com Métricas.** Acesso a interface para medição de performance e SLAs de todas as aplicações e sistemas
- **Relatórios do status de recuperação de aplicações.** Melhor visibilidade de grupos de aplicações até componentes individuais
- **Dashboard de Compliance.** Relatórios em tempo real de servidores e aplicações. Visibilidade da prevenção de perda de dados das aplicações e tempo de recuperação
- **Relatório de status “Pronto p/ Recuperar”.** Mede o status e dependência de aplicações e avisam quando aplicações individuais estão prontas para o cenário de recuperação
- **Sandbox Testing.** Teste os processos em ambientes de Sandbox antes de efetuar em situações reais

APROVEITE INVESTIMENTOS REALIZADOS

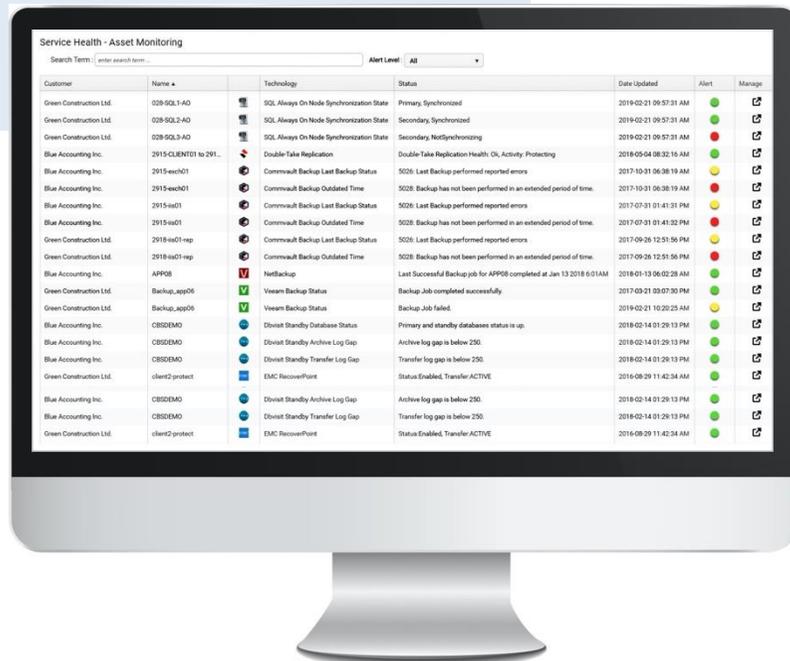


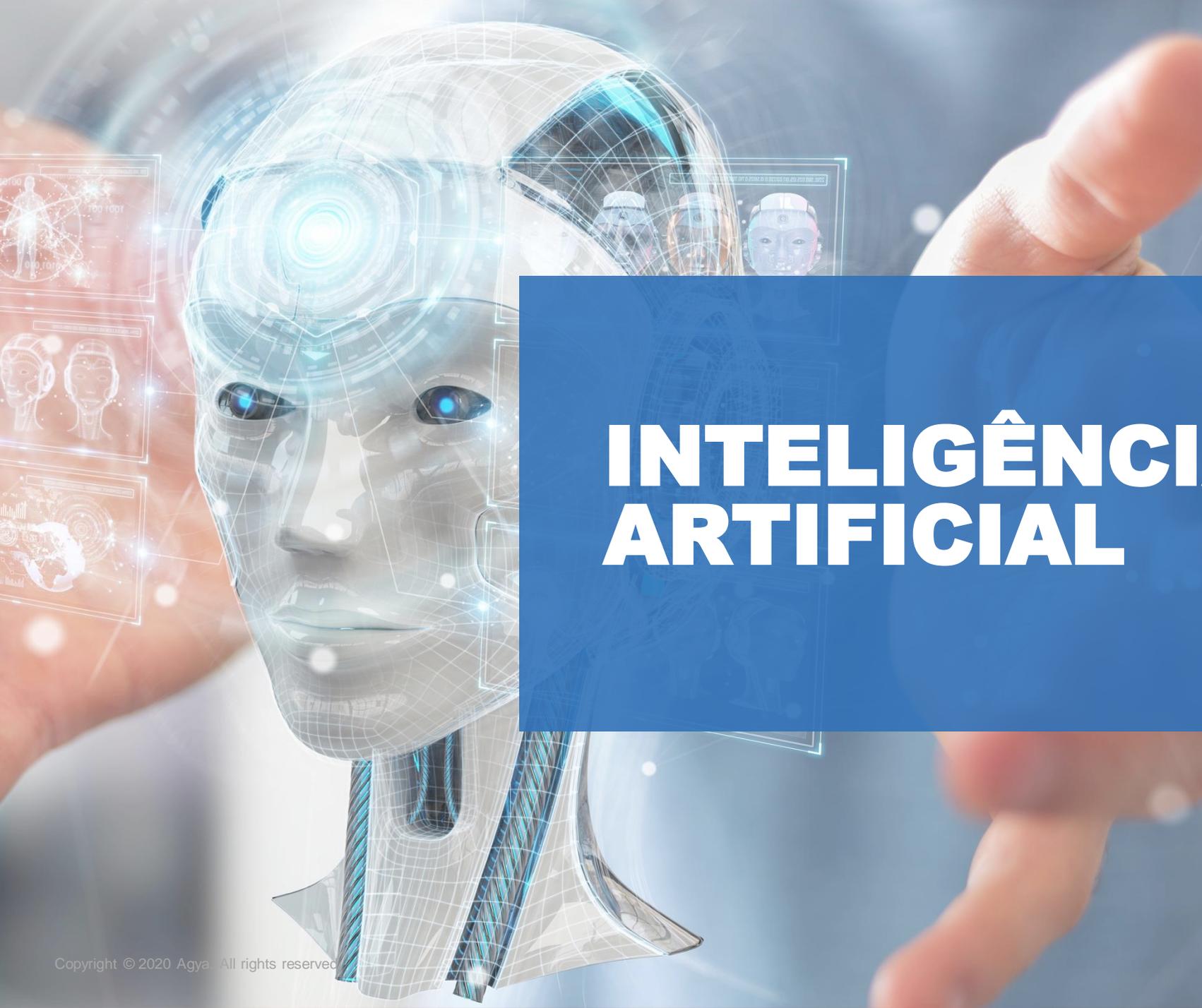
- Se você já investiu em ferramentas de replicação de dados, não tem problema.

- Nossa solução pode orquestrar diversas plataformas.
- Todas suas necessidades de recuperação de desastres podem ser administradas por uma única solução.

AUTOMAÇÃO DE PROCESSOS

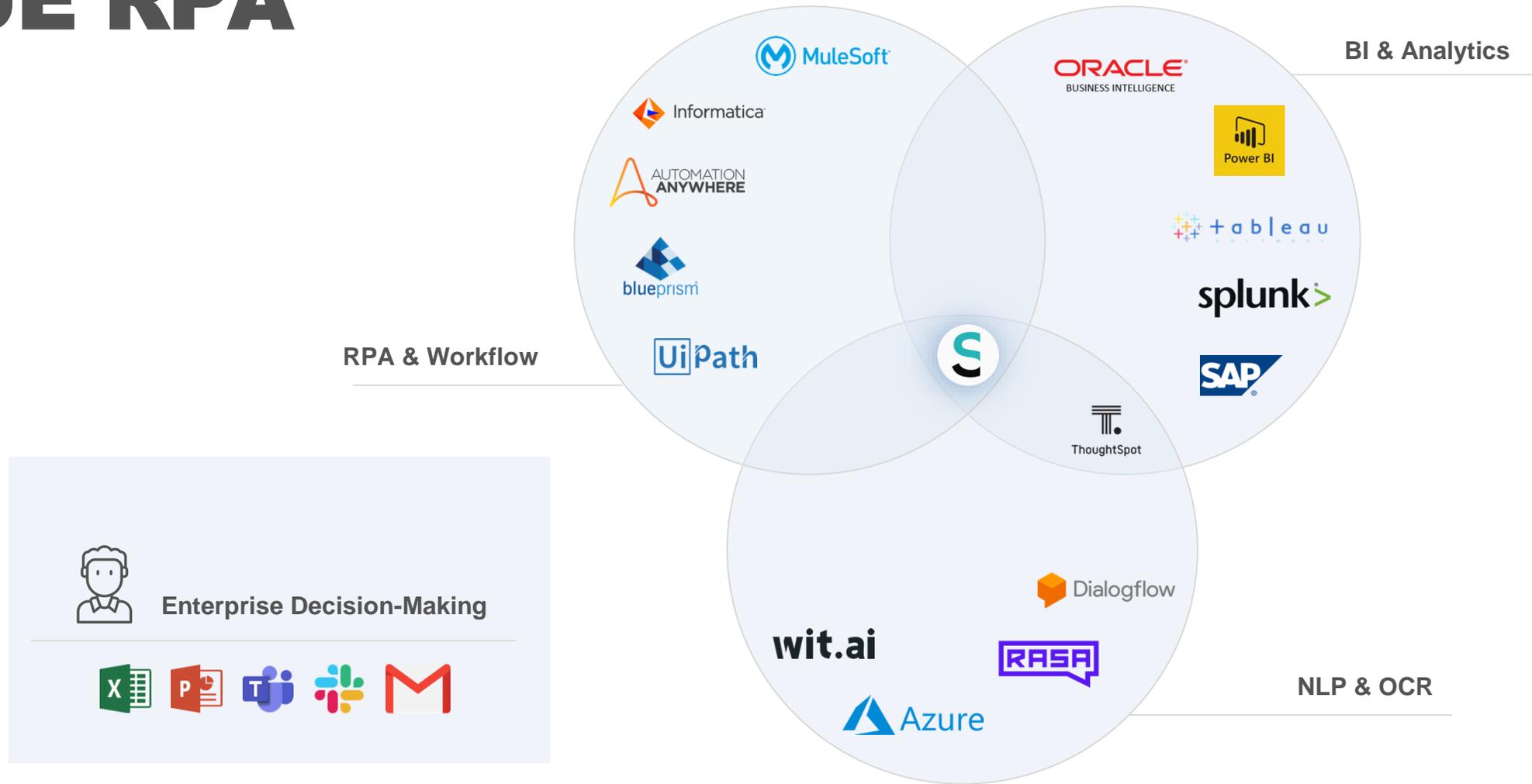
- **Automações Complexas.** Automação de recuperação de ambientes complexos. Servidores físicos, virtuais, cloud. Servidores Windows, Linux, AIX. Virtualizadores Vmware, KVM, Hyper-V, ou outro.
- **Orquestração.** Automação de workflow de recuperação em ambiente implementados em praticamente qualquer tecnologia virtual ou híbrida
- **Recuperação Automatizada Granular.** Recuperação detalhada e granular dos sistemas em falha. Failover por aplicação, grupos de aplicações ou todo o datacenter. Sempre automatizado.
- **Monitore a saúde das soluções em múltiplas plataformas.** Não importa se esteja utilizando SQL Always On, Double Take, Commvault, ou outras, a visibilidade e completa no portal.



A futuristic graphic of a human head with a glowing blue digital overlay. The head is shown in profile, facing left. The digital overlay consists of a wireframe grid and various glowing blue elements, including a central circular light on the forehead and several smaller icons and data points around the head. The background is a soft-focus blue and white, suggesting a high-tech environment.

INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

MUITO MAIS QUE RPA



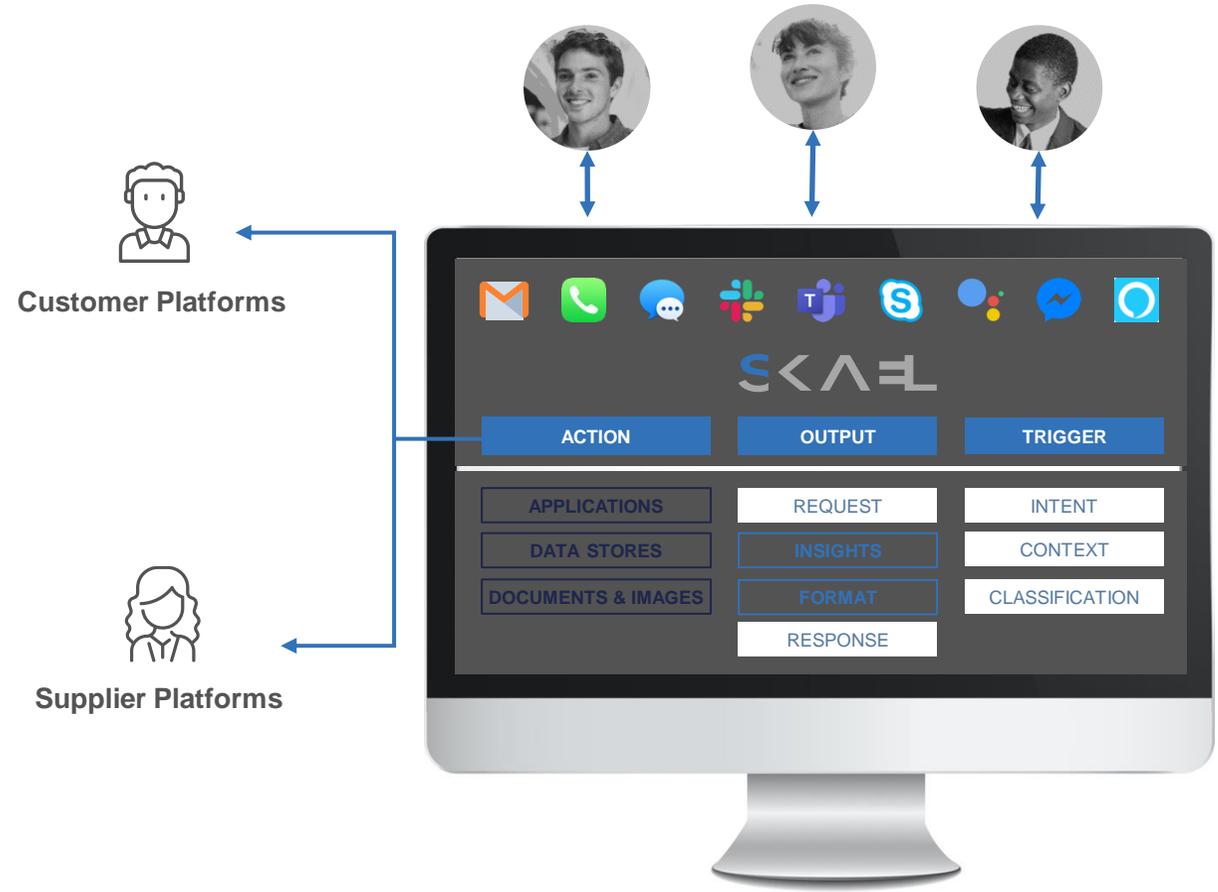
SEM NECESSIDADE DE ETL PESADOS

Inteligência contextual que **elimina** processos pesados de ETL

Usuários **interagem** com a plataforma via email, chat ou soluções de voz

Conectamos com a **maioria** das ferramentas de mercado de repositórios de documentos e “datastores”

Grande parte dos casos de uso geram resultados visíveis entre **4 e 6 semanas** com apenas **50 unidades** por caso



CASOS DE USO



	SOLUÇÃO	SOLUCIONA
AUTOMAÇÃO DE ESCRITÓRIOS Banco de Investimento	Cotação, reserva, pedido e negociação proativos. Conectado a e-mail interno, plataformas de negociação e gerenciamento de risco.	As transações existentes são 60% manuais e custam em média US \$ 2 milhões / ano para 16 funcionários com clientes insatisfeitos e oportunidades perdidas.
RISCO OPERACIONAL Banco de Investimento	A análise de conexão detalhada e as avaliações de risco sob demanda permitem que o banco fique em dia com os requisitos regulatórios e de conformidade.	Os procedimentos de ORM são amplamente utilizados pela intervenção humana, com medidas proativas limitadas. Prejudicando o ROI e aumentando significativamente o risco.
AQUISIÇÃO DE CLIENTES Banco de Investimento	Posicionar a solução certa para o cliente certo de forma proativa para que ele gaste mais com o banco e feche novos negócios, aumentando a lucratividade.	As equipes de vendas posicionam oportunidades para clientes com base em visibilidade limitada e conhecimento tribal, limitando o potencial de crescimento.
AUTO-CURÁVEL SUPPLY CHAIN Automotiva - Linha de Montagem	Integrações profundas desde o chão de fábrica até os aplicativos voltados para o cliente permitem uma cadeia de suprimentos flexível e adaptável de ponta a ponta.	Com a medição do crescimento sustentável mudando para LCV, os fabricantes precisam de uma cadeia de suprimentos sempre flexível para evoluir rapidamente de acordo com as demandas dos clientes.
IoT CYBERSEGURANÇA Automotiva - Linha de Montagem	Analisa todos os dados de sensor, registro e perfil para detectar, prevenir e notificar anomalias em segundos, reunindo inteligência para prever cenários de violação em potencial.	Apenas 16% dos fabricantes automotivos afirmam que seu plano de segurança de IoT está bem preparado. As ameaças cibernéticas no mundo do carro conectado têm consequências de longo alcance.
CUIDADO MÉDICO PERSONALIZADO Hospitalar e Seguradoras	Automaticamente conecta, lê e correlaciona dados de EHR (Electronic Health Record), histórico de prescrição e informações básicas para atendimento preciso e personalizado.	Os dados atuais de atendimento ao paciente são isolados, unilaterais e inconsistentes. Aumentando as chances de diagnóstico incorreto do médico, aumento dos custos e retrabalho de pedidos.
INTEGRAÇÃO DE EMPREGADOS Hospitalar e Seguradoras	Conectar vários sistemas internos e externos para automatizar a integração, o treinamento e o gerenciamento.	A integração e exoneração de centenas de funcionários por mês em vários tipos de funções, que podem tocar em dados confidenciais, requer dias e meses de intervenção humana.

DESIGN INFRAESTRUTURA TECNOLÓGICA

O DESIGN DAS SOLUÇÕES TERÁ COMO BASE:



Discussões dos objetivos dos clientes



Capacidade inicial depende de projeções de mercado



Fornecedores com capacidade de suportar no longo prazo



Fornecedores estabilizados de “open source software”



Capacidade de suportar soluções sem necessidade de reconstrução (refactor)



Integração com ferramentas atualmente utilizadas pelo cliente



Capacidade de escalamento infinito



Recomendações de tecnologia de hardware, software, redes, armazenamento



Projeto do Minimum Viable Product (MVP) para começar a implementação

A hand in a dark suit sleeve is shown holding a glowing, translucent globe. The globe is composed of a network of white dots connected by thin lines, with a bright light source at its center. The background is a soft blue with faint white lines and small glowing particles.

OPERAÇÕES INICIAIS

EMPURRÃO INICIAL



Prestação de serviços de cloud requer talento profissional que esta limitado no mercado



Profissionais de cloud são caros



A fim de evitar um volume de contratação que pode impactar negativamente no modelo de negócios, oferecemos suporte inicial de pré-vendas, implementação de clientes e operações



Os serviços são oferecidos em caráter temporário para que provedores de serviços se estruturarem e montem equipes internas. Nesse momento nossa equipe passa a um modelo de suporte em níveis 3 e superiores

ESTÁGIOS DOS SERVIÇOS PARA CLIENTES

Passo 1

Trazer cliente pra cloud em um ambiente estável

MIGRAÇÃO

A infraestrutura de computação de amanhã NÃO é uma versão mais eficiente da infraestrutura de hoje

Passo 2

Criar uma dinâmica normal e adicionar “smart costs” e automação

OPTIMIZAÇÃO

O local de computação é escolhido por aplicativo, de acordo com a necessidade do negócio. Sem tendência para on ou off premises

Passo 3

Como demonstro o valor de tecnologia para os negócios? Qual o próximo passo das minhas aplicações?

TRANSFORMAÇÃO

A automação evolui a melhoria da eficiência operacional para habilitar a agilidade do negócio

HIATOS

As ferramentas e os processos, para governança consistente e resiliência em TI híbrida, são imaturos

Aumento do gap entre as expectativas do CIO e o resultado das operações, da agilidade e transformação digital

Know-how da equipe, em containers e serverless, computação de edge e AI / ML, ausentes ou são difíceis de achar

SUPORTE PRÉ-VENDAS



Suporte arquitetura de soluções complexas:

- Arquitetura de soluções híbridas

Suporte desenvolvimento de propostas complexas:

- Entendimento e validação dos requisitos técnicos
- Análise de viabilidade técnica
- Ponte aos provedores de Cloud (AWS, GCP, Azure, etc.) para especificação e modelagem das soluções
- Proposição de possíveis modelos técnicos que atendam às demandas do cliente
- Resposta a questionários técnicos do tipo "ponto a ponto"



Suporte desenvolvimento de precificação de soluções complexas

SUPORTE VENDAS – ENGENHARIA DE PRÉ-VENDAS

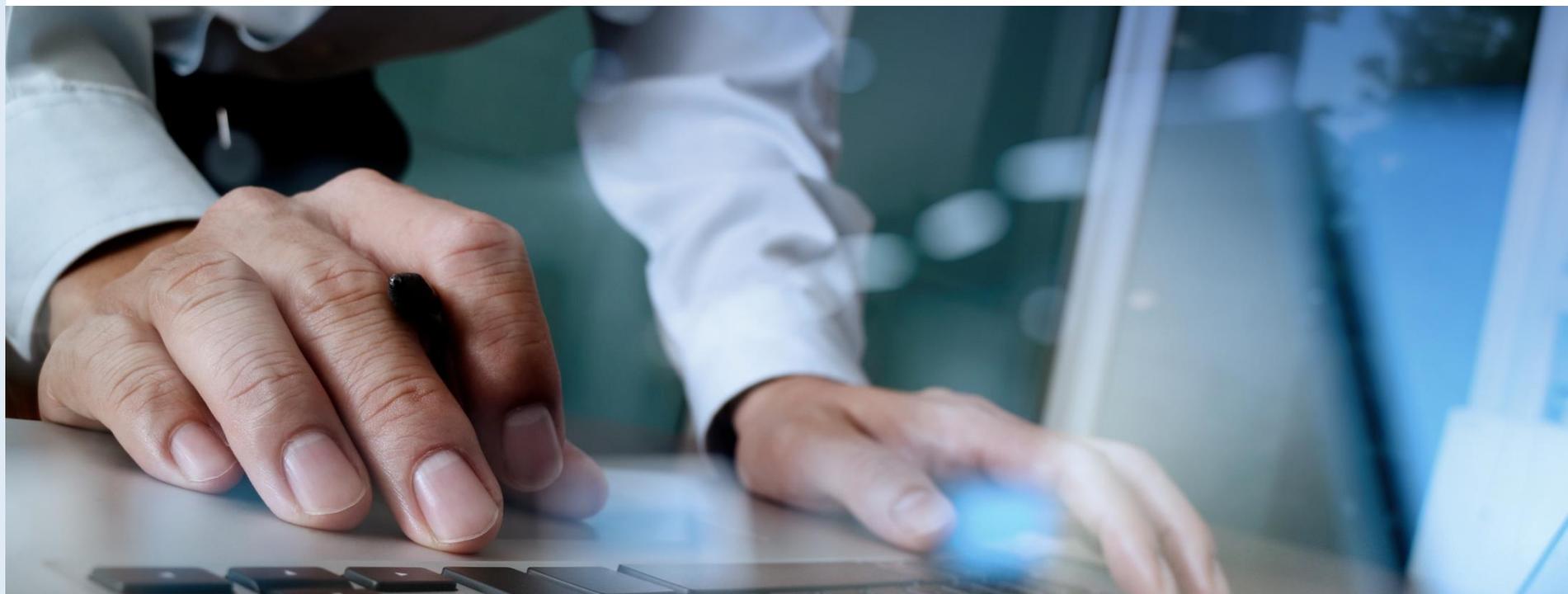


SUPOORTE A OPERAÇÕES DIÁRIAS

- Junto aos times técnicos dos clientes
- Gerenciamento do relacionamento com provedores de cloud: AWS, Azure, GCP
- Tratativa e resolução de incidentes
- Avaliação técnica e eventual proposição de melhorias e/ou adequações
- Identificação de novas oportunidades

SUPOORTE A MIGRAÇÕES DE CLIENTES

- Estudo de viabilidade técnica
- Análise dos impactos decorrentes da migração
 - ganhos e requisitos
- Proposição de alternativas de migração
 - “as is”, microservices, serverless, etc.
- Durante o processo de migração
- Junto aos times técnicos dos clientes



**OPERAÇÕES
INICIAIS**

A top-down view of several hands of different skin tones and nail colors (yellow, pink, red) working together to assemble white puzzle pieces on a light-colored wooden table. A large blue rectangular overlay is positioned in the center of the image, containing the title text.

MODELO DE NEGÓCIOS

**MONTANDO O QUEBRA
CABEÇAS**

SUPOORTE LANÇAMENTO PLATINUM



- PLATINUM
- Inclui:
 - Dois dias de reuniões
 - Gravamos tudo
 - Criamos todo o material de lançamento (ppts, sellsheets, demos, playbooks, vídeos animados ...)
- Pronto para lançamento em menos de 4 semanas
- Processo testado garante que todos os pontos para o lançamento sejam verificados
- [Click para ver um exemplo do website](#)
- [Click para ver um exemplo das brochuras e PPT](#)
- [Click para ver um exemplo do video animado](#)

SUPOORTE LANÇAMENTO OURO e PRATA



- OURO
 - Vídeo Animado – Até 2 minutos
 - Micro Site
 - PowerPoint Clients – 40 a 60 slides
 - Campanha de email – até 8 mensagens
 - Quatro – “one-pager” – conteúdo e formatação
- PRATA
 - Teaser Vídeo
 - PowerPoint Clients – 40 a 60 slides
 - Campanha de email – até 8 mensagens
 - Quatro – “one-pager” – conteúdo e formatação

Qual o Conteúdo e Procedimento dos Playbooks?

PLAYBOOK DE VENDAS

Conteúdo, preparação de material de vendas e treinamento de pessoal para venda de soluções de cloud



Varia de acordo com a empresa, a indústria e mercado

Geralmente inclui o seguinte material

Prioridades de Ataque ao Mercado

Os objetivos organizacionais crescimento, proteção de fatia de mercado, etc. Como agir em cada caso

Quais são os Produtos?

Benefícios sob os olhos dos clientes, como apresentar os produtos, quais as principais características

Para Quem Vender os Produtos ?

Quais os segmentos de mercado, quais as “personas”, como posicionar os produtos

Como Vender os Produtos ?

Clientes alvos, “pain points” e o que está por trás deles, pilares das mensagens pros clientes, valor, “plays” de vendas: aquisição, crescimento, upsell, retenção

Medidas

Objetivos e o que você tem que fazer para atingí-los

Treinamento de Vendas ao vivo Online

Quatro sessões de até duas horas ao vivo online

Modelos de custeio e precificação de soluções de cloud e DR

Ferramentas de custeio de soluções multi-tenant e single-tenant

Modelo funciona para provedores de serviços e clientes finais

Custeio de todos components da solução

Computação, rede, segurança, armazenamento

Planilha eletrônica de modelo de custos

Ferramentas para custeio

Consultoria custeio

10 horas discussão dos modelos de custos

Ferramentas de cálculo de preços

Planilha eletrônica de cálculo de preços, precificação de soluções complexas, modelos de negócios inovadores,

Consultoria de precificação

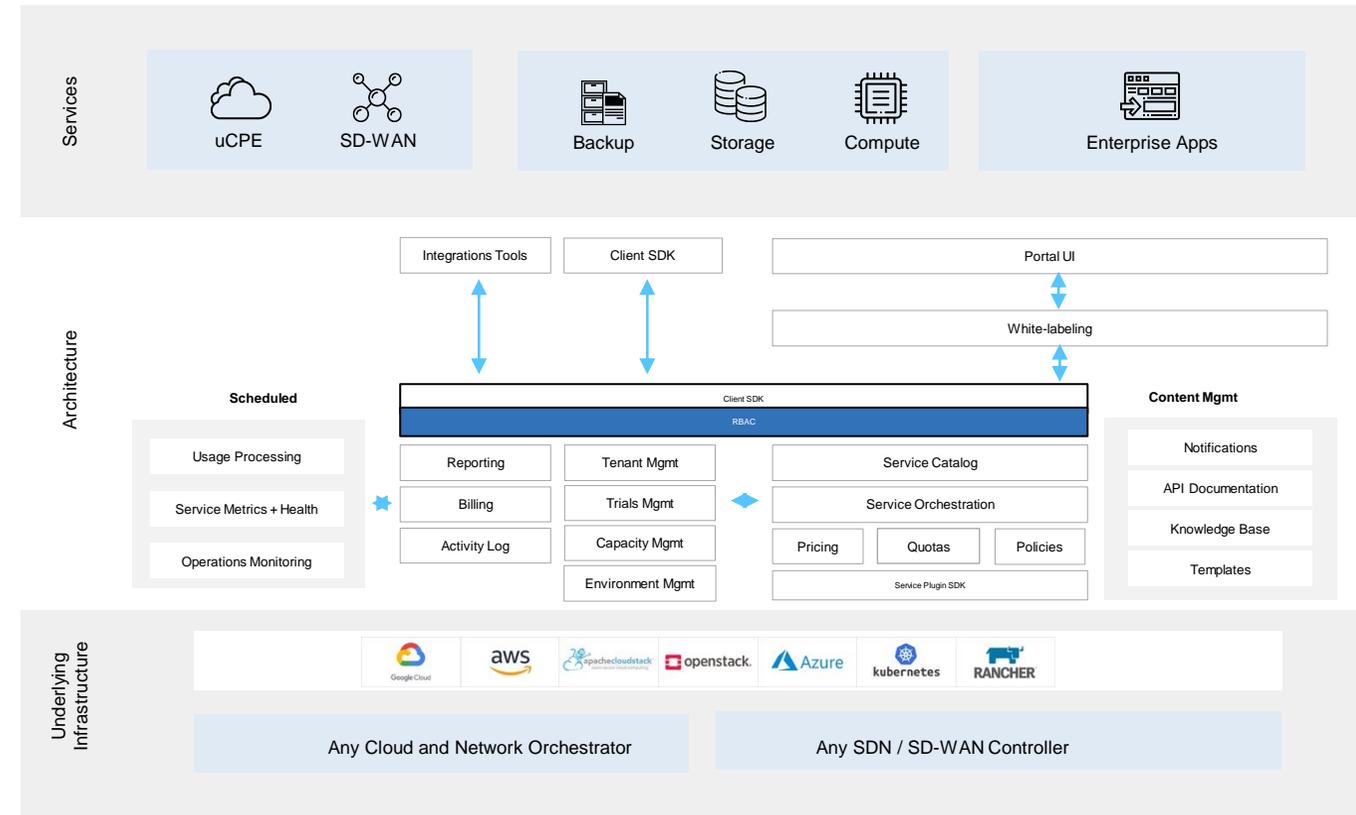
10 horas discussão dos modelos de preços

MODELOS CUSTOS E PREÇOS

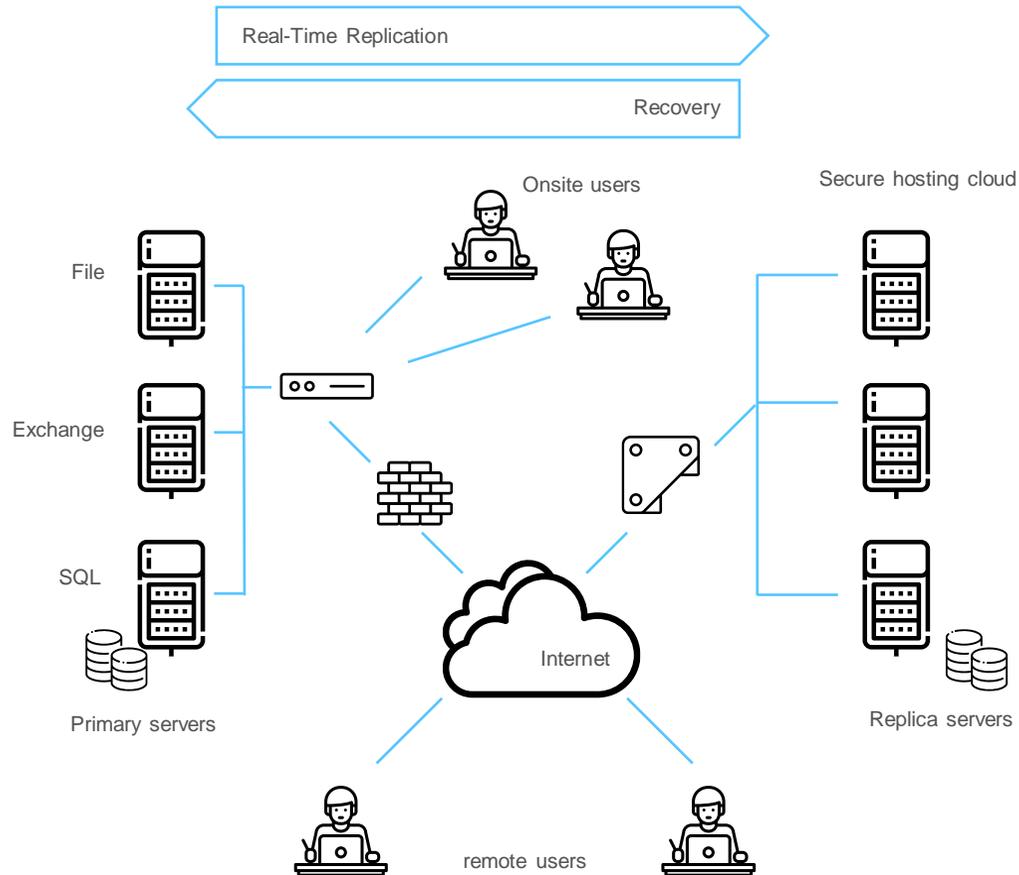


SOLUÇÃO DE ORQUESTRAÇÃO DE HYBRID / EDGE / MULTI-CLOUD

- Solução de marca branca
- Provedores de serviços ou clientes finais
- Openstack, Cloudstack, GCP, AWS, Azure
- Orquestração de recursos nativos de cloud como Kubernetes Google GKE, Azure AKS e Amazon EKS
- Permite administração multi-nível de revendedores, sub-organizações, etc.
- Governança centralizada. Minimiza “shadow IT”
- Mede consumo e permite “charge back” interno
- SaaS com atualizações regulares incluídas
- Suporte aos usuários



ORQUESTRAÇÃO DE RESILIÊNCIA DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO



- SaaS inclui atualizações
- Múltiplas Plataformas
 - Físico para virtual
 - Cloud para cloud
 - Qualquer hypervisor
- Suporte de uso incluído
- Aplicação do cópia de dados incluída

PACOTES DE SOLUÇÕES

Orquestração de Cloud

- Portal SaaS orquestração de cloud
- Modelos de custo e precificação
- Lançamento Prata

Orquestração de DR

- Portal SaaS de recuperação de desastres
- Modelos de custo e precificação
- Lançamento Prata

Pacote Total

- Portal SaaS de orquestração de cloud
- Portal SaaS de recuperação de desastres
- Modelos de custo e precificação
- Playbook de vendas
- Lançamento Ouro

OBRIGADO!!!

